

รายวิชา การงานอาชีพ

รหัสวิชา ง23101

ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 3

ผู้สอน

ครูนิสสรณ์ เขิญทอง

เรื่อง

ความคุ้มค่าในการทำธุรกิจ

๑๑

ความคุ้มค่าใน การทำธุรกิจ

๑๑



ถ้าผลประโยชน์ของการลงทุน
ได้ต่ำกว่าทุน ที่ลงทุนไปใน
การทำธุรกิจ นักเรียนคิดว่า
ธุรกิจจะอยู่รอดหรือไม่อย่างไร



ลดต้นทุน ยังไง ?

ให้ได้ “สินค้า”

มากกว่าเดิม



จุดประสงค์ของการเรียนรู้

1. ประเมินความคุ้มค่าในธุรกิจที่ไฝ่ฝันได้
2. ทักษะการคิดวิเคราะห์



ใบความรู้ที่ 7

เรื่อง ความคุ้มค่าในการทำธุรกิจ





ความคุ้มค่าทางธุรกิจ



การเปรียบเทียบ
ผลประโยชน์
และต้นทุนของธุรกิจ



ความคุ้มค่าทางธุรกิจ



ผลที่ได้รับจากการดำเนินธุรกิจ
โดยธุรกิจจะมีความคุ้มค่าก็ต่อเมื่อ
ผลที่ได้รับมีมูลค่า สูงกว่า
ต้นทุนของทรัพยากรที่ต้องใช้

การวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางธุรกิจ ให้สัมพันธ์กับการทำผังธุรกิจ 9 ขั้นตอน



รายได้หลักของธุรกิจ

ปัจจัยสำคัญ

กิจกรรมสำคัญ

หุ้นส่วนหลัก

ต้นทุน

วิธีพิจารณาความคุ้มค่าในการลงทุนธุรกิจ



ขายกาแฟสดยอดนิยม เช่าพื้นที่วางของข้าง ๆ บริษัท 12,000 บาท
ต่อเดือน จ้างลูกน้อง 8,500 บาทต่อเดือน ขายได้วันละ 60 แก้ว
เฉลี่ยแก้วละ 35 บาท ขายได้เดือนละ 20 วัน ต้องจ่ายค่าน้ำแข็งต่อ
เดือนประมาณ 6,000 บาทค่าแก้วใบละ 5 บาท ค่าเมล็ดกาแฟ
3,000 บาทต่อเดือน ค่านมข้นหวาน 2,000 บาทค่าน้ำตาล 1,000 บาท
ค่าน้ำ ค่าไฟ 3,000 บาท

“คำถามก็คือว่า
ร้านกาแฟนี้ขายแล้วมีกำไรไหม ?”



วิธีคิด กำไร



วิธีคิด กำไร = ยอดขาย - (ต้นทุนคงที่ + ต้นทุนผันแปร)

ยอดขายร้านกาแฟ = $60 \times 35 \times 20 = 42,000$



ต้นทุนคงที่



ต้นทุนคงที่ คือ ต้นทุนที่ไม่เปลี่ยนแปลง ไม่ว่าจะยอดขายเรา
จะเพิ่มขึ้น ลดลง หรือเท่าเดิม เช่น ค่าเช่าที่ ค่าเงินเดือนตัว
เราเอง ต้นทุนคงที่ประกอบด้วย ค่าเช่าที่ 12,000 +
ค่าจ้างลูกน้อง 8,500 รวมเป็น 20,500 บาท



ต้นทุนผันแปร



ต้นทุนผันแปร คือ ต้นทุนที่ขึ้นอยู่กับจำนวนยอดขาย เช่น จำนวนแก้วที่ใช้ น้ำแข็ง น้ำตาล ครีม นม หลอด เป็นต้น



ร้านกาแฟมีต้นทุนแปรผันคือ



ค่าน้ำแข็ง + ค่าแก้วใบ + ค่าเมล็ดกาแฟ + ค่านมข้นหวาน +
ค่าน้ำตาล + ค่าน้ำ ค่าไฟ

$6,000 + (5 \times 60 \times 20) + 3,000 + 2,000 + 1,000 + 3,000$

รวมได้ 21,000 บาท

กำไร = $42,000 - (20,500 + 21,000) = 500$ บาท

คำชี้แจง

1. ให้นักเรียนศึกษาใบความรู้ที่ 7 เรื่อง ความคุ้มค่าทางธุรกิจ



2. แล้ววิเคราะห์ความคุ้มค่า
ทางธุรกิจที่ไผ่ฝัน
ตามประเด็นที่กำหนด
ลงในใบงานที่ 7



ชื่อธุรกิจ.....

ระบุกิจกรรมหลักของธุรกิจ
(Key Activities)

.....
.....
.....
.....
.....

ระบุทรัพยากรสำคัญที่จำเป็น
ที่ใช้ในการผลิตในธุรกิจ
(Key Ressources)

.....
.....
.....
.....

ระบุพันธมิตรทางการค้า
(Key Partners)

.....
.....
.....
.....

คาดคะเนต้นทุน/ประมาณการโครงสร้างต้นทุน
ที่จะเกิดจากการดำเนินธุรกิจ (Cost Structure)
(ระบุหน่วยเป็นบาท)

.....

.....

คาดการณ์หรือพยากรณ์กระแสรายได้หลักจาก
การดำเนินธุรกิจ (Revenue Streams)
(ระบุหน่วยเป็นบาท)

.....

.....

ประเมินความคุ้มค่าทางธุรกิจว่าคุ้มค่าหรือไม่

.....

.....

ระบุเหตุผล

.....

.....



วิเคราะห์ความคุ้มค่า
ทางธุรกิจที่ไผ่ฝืน

4. วิเคราะห์กลุ่มเป้าหมายและการ
เพิ่มคุณค่าของธุรกิจที่ไฝ่ฝัน

3. ธุรกิจที่ข้าพเจ้าไฝ่ฝัน

7. วิเคราะห์ความคุ้มค่า
ทางธุรกิจที่ไฝ่ฝัน

5. วิเคราะห์ช่องทางการจัด
จำหน่ายในธุรกิจที่ข้าพเจ้าไฝ่ฝัน

6. วิเคราะห์วิธีการสร้างสายสัมพันธ์
กับลูกค้า

