

# รายวิชา ภาษาไทย

เรื่อง การพูดในโอกาสต่างๆ

(การพูดโฆษณา)

รหัสวิชา ท๒๒๑๐๑ ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ ๒

ผู้สอน ครูฟารีดา เบญจภากจ



ในปัจจุบันมีสินค้าหรือ  
บริการใดบางที่นักเรียนให้ความ  
สนใจและซื้อจำนวนมากที่สุด เพราะ  
เหตุใด



# Black Tomatoes Mask

มาส์กมะเขือเทศดำ



มาส์คแล้วคิ๊ก...  
ใช้แล้วเอาจริง...

มาส์คมะเขือเทศดำ  
ช่วยให้ผิวขาวส่วนตัว  
ดื่มส่วนผสมหลัก  
เปี่ยมวามาส์คบำรุง  
ไม่มีน้ำมันพาราฟิน  
ไม่ใช้สารเคมี

ผลิตภัณฑ์

# Berry Matte

ลิปสติกที่สกัดจาก

เบอร์รี่ 3 ชนิด / 3 เนื้อสี  
ทาปูบแห้งปูบ ไม่ตกร่อง



Berry Matte  
Berry Matte  
Berry Matte

# ยาสีฟัน ฟอยทอง



วิชชี่

บีบตัวยาสีฟันลงบนแปรงฟัน  
ชนกันหน้าฟัน และแปรงให้ทั่วฟัน  
จากนั้นบ้วนยาสีฟันออกหลังจาก  
แปรงฟัน

เพียง 290 บาท



สรุปคุณ

- ช่วยลดการเสื่อมหินของฟันต่อเนื่อง
- ลดปากกระพริบ ลมหายใจสดชื่น ขาวสะอาดยิ่งกว่า
- ช่วยขจัดคราบพลัค ทำให้ฟันขาวสะอาด

มีส่วนผสมของฟลูออฟไนต์!

ผลิตโดย บริษัท ฟอยทอง จำกัด  
โทร 012-12312121  
www.foiyothong.co.th

ปริมาณสุทธิ 140 กรัม

วันผลิต 01/01/18

# แล้ว วัน แห่ง ใจ

สรุปคุณ

100+

บีบใช้ 60 g !?



สรุปคุณ

ลดสีฟัน เนื้อฟัน รู้สึกดี รอยดำ<sup>ช้ำ</sup> กระหึ่ม กระหึ่ม

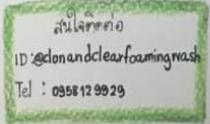


ผิวหนานุ่มนิ่ม  
ผิวขาว / ผิวใส /  
ผิวเนียน / ผิว幼嫩 /  
ผิวเป็นสีขาว  
ผิวเด็ก

ติดต่อได้ที่ 09-555-44833  
ID : 10244444-987 ราคา 50 บาท



ล้างหน้าส์ สะอาดล้ำลึก  
ลดความมันและภาระเกิดลีบ  
**Clon & Clear Foaming Wash**  
โคลน แคลร์ โฟเมจ ขนาด 60 ml  
ผลิตภัณฑ์ทำความสะอาดผิวหน้าที่มีส่วนผสมของสารต้านอนุมูลอิสระ เช่น สารสกัดจากสาหร่ายและสารสกัดจากมะนาว ช่วยให้ผิวหน้าดูกระจ่างใสและฟื้นฟูผิวให้กลับมาอ่อนเยาว์ ลดการอุดตันรูขุมขน และช่วยให้ผิวหน้าดูกระชับและเรียบเนียน



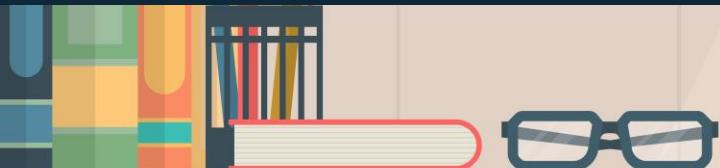
ปริมาณสุทธิ 60 มล.  
ราคา 65 บาท





# การพูดในโอกาสต่างๆ

## การพูดโฆษณา





# การโฆษณา

การให้ข้อมูล ข่าวสาร เป็นการสื่อสาร  
จุงใจผ่านสื่อโฆษณาประเภทต่าง ๆ เพื่อจุงใจ  
หรือโน้มน้าวใจให้กลุ่มผู้บริโภคเป้าหมาย  
มีพฤติกรรมคล้อยตามเนื้อหาสารที่โฆษณา



# การพูดโฆษณา

การพูดที่ต้องใช้ศิลปะและจิตวิทยา  
ที่เป็นพลังของภาษาสื่อภาษา ให้ข้อมูลเพื่อ<sup>ชี้</sup>  
เชิญชวน ชักชวน ให้ผู้ฟังเชื่อและปฏิบัติ  
ตาม



# องค์ประกอบของ การโฆษณา

ผู้โฆษณา

ข้อความโฆษณา

สื่อโฆษณา

ผู้บริโภค/กลุ่มเป้าหมาย





# หลักการพูดโฆษณา





# หลักการพูดโฆษณา

๑. พูดให้ลูกค้าเห็นประโยชน์  
ที่จะได้รับ



# หลักการพูดโฆษณา

๒. ศึกษาหาข้อมูลของลูกค้า



# หลักการพูดโฆษณา

๓. พูดเสนอเนื้อหาอย่างกระชับ  
และชัดเจน



# หลักการพูดโฆษณา

๔. ต้องคำนึงอยู่เสมอว่าลูกค้า  
สำคัญที่สุด



# หลักการพูดโฆษณา

๕. ควรหاجจงห่วงเวลา

ในการพูดที่เหมาะสม



# หลักการพูดโฆษณา

๖. ใช้ภาษาที่ไฟเราะและ  
มีลักษณะที่โน้มน้าวใจลูกค้า

# การใช้ภาษาในการโฆษณา



ใช้ภาษาที่ดึงดูดความสนใจของคนฟัง

มีถ้อยคำสำนวนภาษาแปลก ๆ ใหม่ ๆ

เพื่อเรียกร้องความสนใจจากคนซื้อ ภาษาที่ง่าย ๆ

กะทัดรัด ได้ใจความชัดเจนดี น่าสนใจ จดจำ

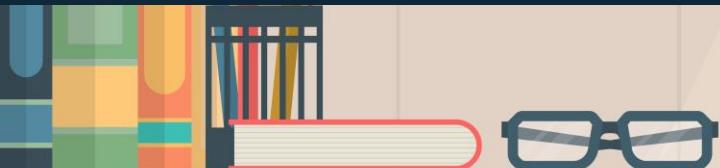
ได้ง่าย





ตัวอย่างข้อความที่ใช้

โฆษณาชวนเชื่อ



“ຜລິຕກັນທຳບໍາຮຸງຜິວ ພມ  
ເຄື່ອງສໍາອາງໜີ້ນໍາລັດກະຮ່ານໍ້າ  
ຂອງ ៥〇%”



“เครื่องดื่มสมุนไพรบำรุง  
สุขภาพ ซีอ ๑ แกรม  
หมดแล้วหมดเลย”



“สินค้าส่งออก อินเทอร์นัด  
ชิ้นครับ ๒,๐๐๐ บาท  
แลกซื้อ ๑ ชิ้น ลดราคา ๕๐%”



“เครื่องหนัง กระเปา รองเท้า  
แบรนด์เนม นำเข้า  
ลดราคาครั้งใหญ่ประจำปี”



# ให้นักเรียนจับคู่

คิดข้อความโฆษณา

จากสินค้าที่นักเรียนสนใจ





# การพูดในโอกาสต่างๆ

## การพูดโฆษณา

