

รายวิชา สังคมศึกษา ศาสนาและวัฒนธรรม

รหัสวิชา ส๒๑๑๐๓ ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ ๑

หน่วยการเรียนรู้ที่ ๓ เศรษฐศาสตร์น่ารู้

เรื่อง สะท้อนคิดหลังการขายของจริง

ครูผู้สอน ครูอาทิตย์ ชัยเทพา



# เรื่อง สะท้อนคิด หลังการขายของจริง





# จุดประสงค์การเรียนรู้



ด้านความรู้ ความเข้าใจ

- อธิบายได้ว่าตนเองนำแนวคิดเศรษฐศาสตร์ใดมาใช้จริงในการขายของ

ด้านทักษะ/กระบวนการ

- สามารถวิเคราะห์ปัญหา-แนวทางปรับปรุง และวางแผนการขายในอนาคตได้

ด้านคุณลักษณะ เจตคติ ค่านิยม

- แสดงความภาคภูมิใจในความพยายามของตน และเห็นคุณค่าการนำความรู้ไปใช้จริง

สมรรถนะที่ต้องการให้เกิดกับผู้เรียน

สามารถวิเคราะห์ปัญหา-แนวทางปรับปรุง และวางแผนการขายในอนาคตได้

โดยแสดงความภาคภูมิใจในความพยายามของตน และเห็นคุณค่าการนำความรู้ไปใช้จริง





**กิจกรรม**  
**“ยื่นรอย...  
พวกเราขายของ”**





# กิจกรรม “สรุปสิ่งที่ได้เรียนรู้จากการขาย”

๑. สิ่งที่ทำได้ดี
๒. ปัญหาที่เจอ
๓. แผนปรับปรุงในอนาคต







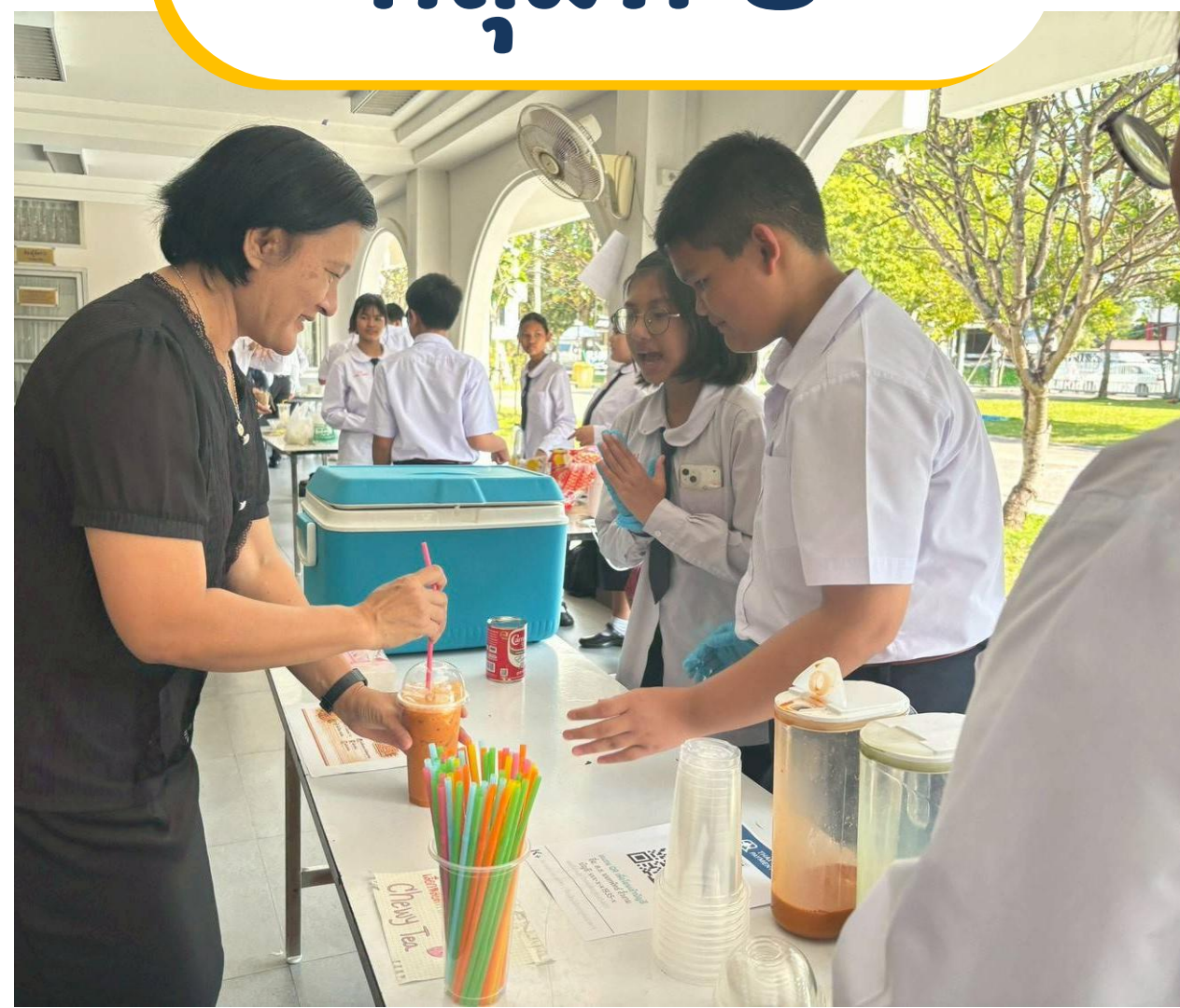
กลุ่มที่ ๑







## กลุ่มที่ ๒







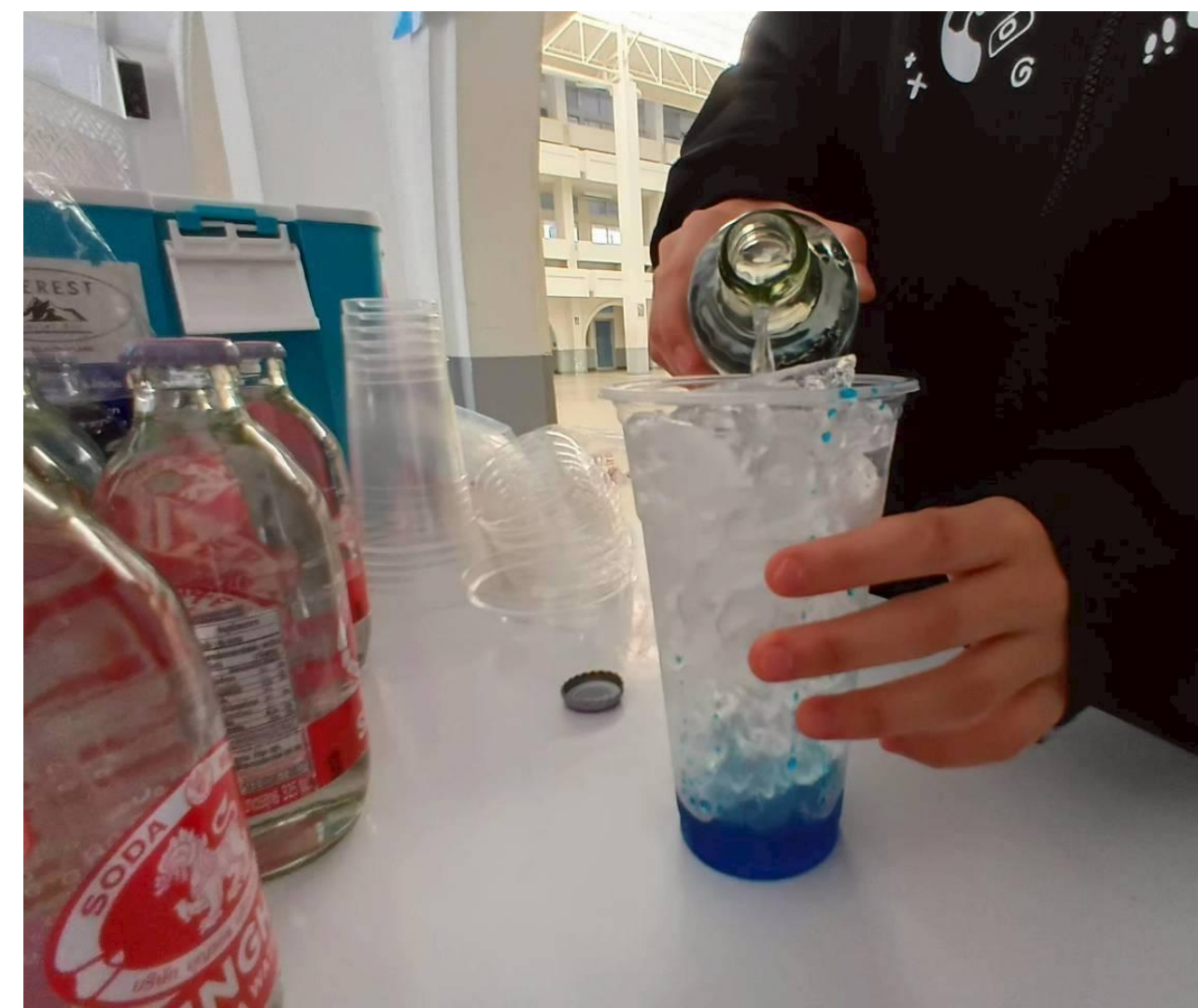
## กลุ่มที่ ๓







# กลุ่มที่ ๔











## กลุ่มที่ ๖





# กิจกรรม “สรุปสิ่งที่ได้เรียนรู้จากการขาย”

๑. สิ่งที่ทำได้ดี
๒. ปัญหาที่เจอ
๓. แผนปรับปรุงในอนาคต







**กิจกรรม**  
**“เขียนใบงาน**  
**สะท้อนคิดส่วนตัว”**





## ใบงานที่ ๑๕

## เรื่อง สะท้อนคิดจากการขายของจริง

คำชี้แจง ให้นักเรียนทำเครื่องหมาย ✓ ถ้าได้ใช้หรือ ✗ ถ้ายังไม่ได้ใช้

| รายการ                                                     | ผล |
|------------------------------------------------------------|----|
| ๑. เลือกสินค้าตามความต้องการของลูกค้า                      |    |
| ๒. ตั้งราคาจากต้นทุนและกำไรที่เหมาะสม                      |    |
| ๓. ปรับราคาหรือโปรโมชั่นให้ดึงดูด                          |    |
| ๔. ออกแบบบรรจุภัณฑ์หรือร้านให้น่าสนใจ                      |    |
| ๕. สื่อสารกับลูกค้าได้ชัดเจนและจริงใจ                      |    |
| ๖. วางแผนแบ่งหน้าที่ในกลุ่มให้เหมาะสม                      |    |
| ๗. แบ่งเงินทอน-เก็บเงินได้เป็นระบบ                         |    |
| ๘. สังเกตและแก้ปัญหาในสถานการณ์จริง                        |    |
| ๙. แข่งขันอย่างมีน้ำใจ ไม่ตัดราคาเกินไป                    |    |
| ๑๐. มีความรับผิดชอบต่อกฎหมายและทรัพย์สินทางปัญญา           |    |
| ๑๑. ปรับตัวตามสถานการณ์ที่เปลี่ยนแปลง                      |    |
| ๑๒. ใช้ความรู้เศรษฐกิจพอเพียงในชีวิตจริง                   |    |
| ๑๓. ทำงานเป็นทีม มีวินัยและช่วยเหลือกัน                    |    |
| ๑๔. กล้าแสดงออก และพัฒนาความมั่นใจ                         |    |
| ๑๕. ประเมินผล-ปรับปรุงการขายของตัวเอง                      |    |
| ๑๖. รู้จักจุดเด่น-จุดด้อยของสินค้า                         |    |
| ๑๗. เข้าใจว่าการขายต้องอาศัยทั้งเหตุผลและความคิดสร้างสรรค์ |    |
| ๑๘. คิดวางแผนระยะยาว หากจะทำธุรกิจในอนาคต                  |    |
| ๑๙. เรียนรู้จากประสบการณ์ ไม่ยอมแพ้แม้เจออุปสรรค           |    |
| ๒๐. ภูมิใจในผลงานที่ทำด้วยตนเองจริง ๆ                      |    |

ตอนที่ ๒ ตอบคำถามสะท้อนคิด

๑. ถ้าจะขายของอีกครั้ง คุณจะเปลี่ยนแปลงอะไรในร้านของตัวเองบ้าง เพราะอะไร

.....

.....

.....

๒. คุณคิดว่าข้อควรระวังสำคัญที่สุดในการขายของคืออะไร แล้วจะป้องกันไว้อย่างไร

.....

.....

.....

๓. จากประสบการณ์จริง คุณได้เรียนรู้อะไรเกี่ยวกับลูกค้าและพฤติกรรมผู้ซื้อบ้าง

.....

.....

.....

๔. ถ้ามีโอกาสขายของอีกครั้ง คุณอยากขายอะไร เพราะอะไร

.....

.....

.....

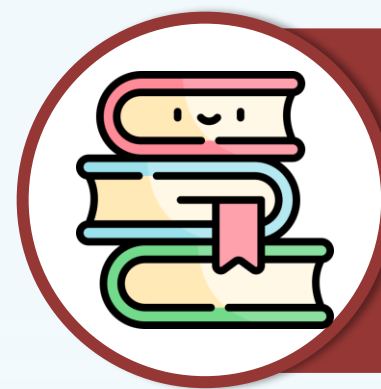
๕. คุณคิดว่า 'ความสำเร็จของร้านค้า' มาจากอะไร แล้วจะทำให้สำเร็จได้ยังไง

.....

.....

.....



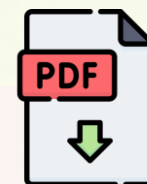


# บทเรียนครั้งต่อไป

หน่วยการเรียนรู้ที่ ๔  
ความฉลาดรู้ทางการเงิน

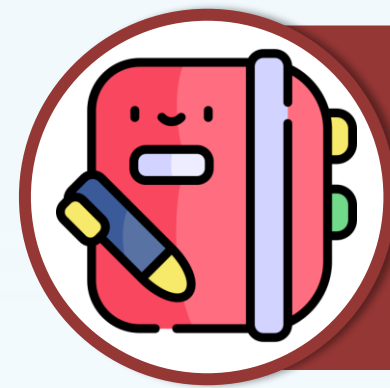
เรื่อง เงินทองของมีค่า

เรื่อง การแบ่งเวลาหาเงินของวัยเรียน



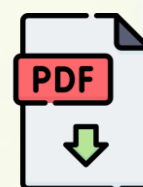
ดาวน์โหลดเอกสารเพิ่มเติมได้ที่ [www.dltv.ac.th](http://www.dltv.ac.th)  
รายวิชา สังคมศึกษา ระดับชั้นมัธยมศึกษาปีที่ ๑





## สิ่งที่ต้องเตรียม

- ๑) ใบงานที่ ๑ เรื่อง เงินของฉันมีค่า
  - ๒) ใบงานที่ ๒ เรื่อง การวางแผนเงิน
- รายเดือนของวัยเรียน



ดาวน์โหลดเอกสารเพิ่มเติมได้ที่ [www.dltv.ac.th](http://www.dltv.ac.th)  
รายวิชา สังคมศึกษา ระดับชั้นมัธยมศึกษาปีที่ ๑