

รายวิชา การงานอาชีพฯ

รหัสวิชา ง23101

ชั้นมัธยมศึกษาปีที่ 3

ผู้สอน

ครูนิลสสรณ์ เข็ญทอง

เรื่อง

ความคุ้มค่าในการทำธุรกิจ



ความคุ้มค่าใน การทำธุรกิจ



ถ้าผลประกอบการของธุรกิจ
ได้ต่ำกว่าทุน ที่ลงทุนไปใน
การทำธุรกิจ นักเรียนคิดว่า
ธุรกิจจะอยู่รอดหรือไม่อย่างไร



ลดต้นทุน ยังไง ?

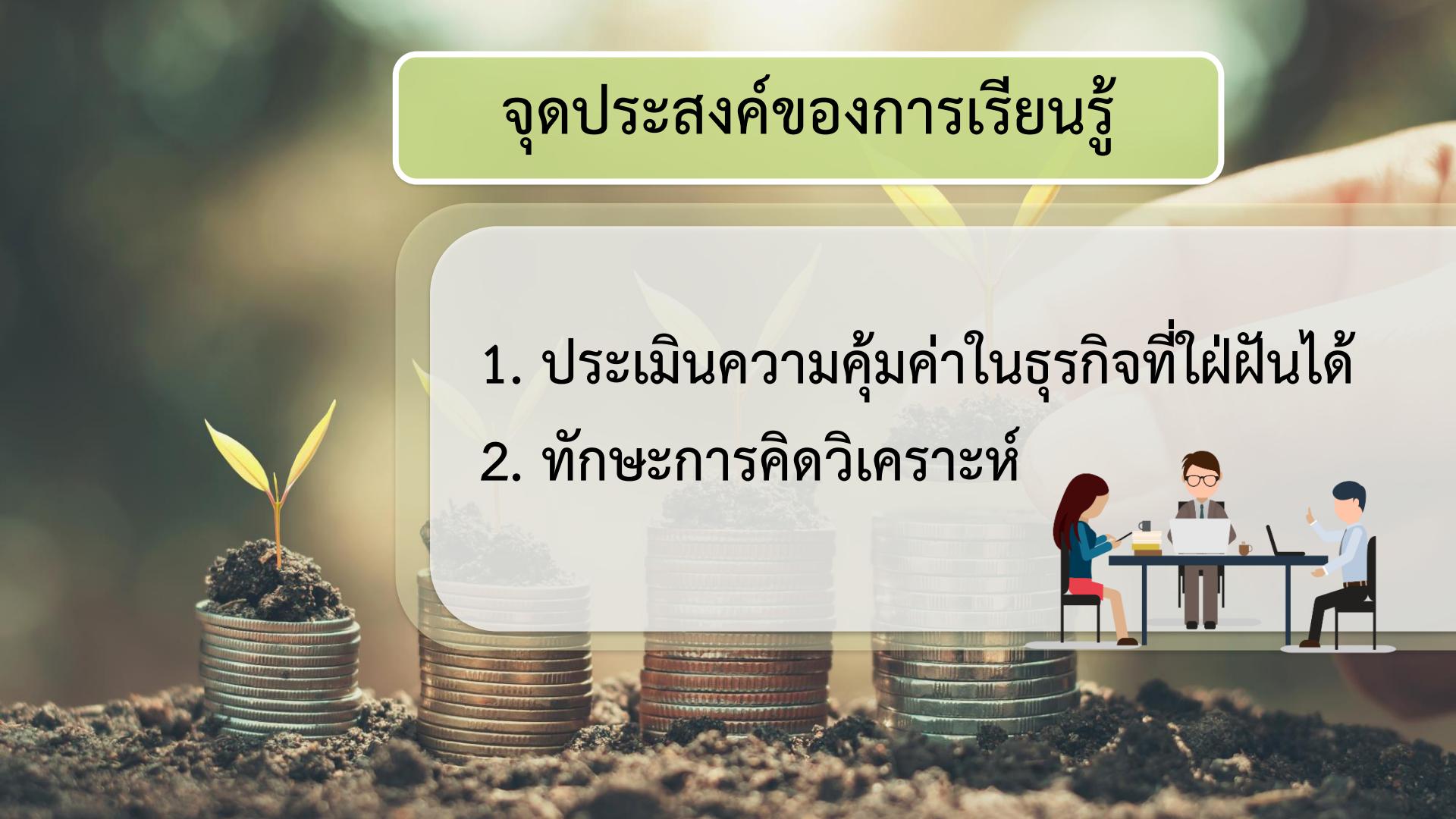
ให้ได้ “สินค้า”

มากกว่าเดิม



จุดประสงค์ของการเรียนรู้

- ประเมินความคุ้มค่าในธุรกิจที่ໄຟຟ້ນໄດ້
- ทักษะการคิดวิเคราะห์





ใบความรู้ที่ 7

เรื่อง ความคุ้มค่าในการทำธุรกิจ





ความคุ้มทุนทางธุรกิจ



การเปรียบเทียบ
ผลประโยชน์
และต้นทุนของธุรกิจ



ความคุ้มค่าทางธุรกิจ



ผลที่ได้รับจากการดำเนินธุรกิจ
โดยธุรกิจจะมีความคุ้มค่าก็ต่อเมื่อ¹
ผลที่ได้รับมีมูลค่า สูงกว่า
ต้นทุนของทรัพยากรที่ต้องใช้

การวิเคราะห์ความคุ้มค่าทางธุรกิจ ให้สัมพันธ์กับการทำผังธุรกิจ 9 ขั้นตอน



รายได้หลักของธุรกิจ

ปัจจัยสำคัญ

กิจกรรมสำคัญ

ต้นทุน

หุ้นส่วนหลัก

วิธีพิจารณาความคุ้มค่าในการลงทุนธุรกิจ



ขายกาแฟสดยอดนิยม เช่าพื้นที่วางของข้าง ๆ บริษัท 12,000 บาทต่อเดือน จ้างลูกน้อง 8,500 บาทต่อเดือน ขายได้วันละ 60 แก้ว เฉลี่ยแก้วละ 35 บาท ขายได้เดือนละ 20 วัน ต้องจ่ายค่าน้ำแข็งต่อเดือนประมาณ 6,000 บาทค่าแก้วใบละ 5 บาท ค่าเมล็ดกาแฟ 3,000 บาทต่อเดือน ค่านมขันหวาน 2,000 บาทค่าน้ำตาล 1,000 บาท ค่าน้ำ ค่าไฟ 3,000 บาท



“คำถาก็คือว่า
ร้านกาแฟนี้ขายแล้วมีกำไรไหม ?”



วิธีคิด กำไร



วิธีคิด กำไร = ยอดขาย - (ต้นทุนคงที่ + ต้นทุนผันแปร)

ยอดขายร้านกาแฟ = $60 \times 35 \times 20 = 42,000$



ต้นทุนคงที่



ต้นทุนคงที่ คือ ต้นทุนที่ไม่เปลี่ยนแปลง ไม่ว่ายอดขายเรา จะเพิ่มขึ้น ลดลง หรือเท่าเดิม เช่น ค่าเช่าที่ ค่าเงินเดือนตัว เรายัง ต้นทุนคงที่ประกอบด้วย ค่าเช่าที่ 12,000 + ค่าจ้างลูกน้อง 8,500 รวมเป็น 20,500 บาท



ต้นทุนผันแปร



ต้นทุนผันแปร คือ ต้นทุนที่ขึ้นอยู่กับจำนวนยอดขาย เช่น จำนวนแก้วที่ใช้ น้ำแข็ง น้ำตาล ครีม นม หลอด เป็นต้น



ร้านกาแฟมีต้นทุนแปรผันคือ



ค่าน้ำแข็ง + ค่าแก้วใบ + ค่าเมล็ดกาแฟ + ค่านมข้นหวาน +
ค่าน้ำตาล + ค่าน้ำ ค่าไฟ

$$6,000 + (5 \times 60 \times 20) + 3,000 + 2,000 + 1,000 + 3,000$$

รวมได้ 21,000 บาท

$$\text{กำไร} = 42,000 - (20,500 + 21,000) = 500 \text{ บาท}$$

คำชี้แจง

- ให้นักเรียนศึกษาใบความรู้ที่ 7
เรื่อง ความคุ้มค่าทางธุรกิจ



2. แล้ววิเคราะห์ความคุ้มค่า
ทางธุรกิจที่ไฟฟ้า
ตามประเด็นที่กำหนด
ลงในใบงานที่ 7



ชื่อรุกิจ.....

ระบบกิจกรรมหลักของรุกิจ
(Key Activities)

ระบุทรัพยากรสำคัญที่จำเป็น
ที่ใช้ในการผลิตในรุกิจ
(Key Ressources)

ระบุพันธมิตรทางการค้า
(Key Partners)

คาดคะเนต้นทุน/ประมาณการโครงสร้างต้นทุน
ที่จะเกิดจากการดำเนินธุรกิจ (Cost Structure)
(ระบุหน่วยเป็นบาท)

คาดการณ์หรือพยากรณ์รายได้หลักจาก
การดำเนินธุรกิจ (Revenue Streams)
(ระบุหน่วยเป็นบาท)

ประเมินความคุ้มค่าทางธุรกิจว่าคุ้มค่าหรือไม่

ระบุเหตุผล

วิเคราะห์ความคุ้มค่า
ทางธุรกิจที่ไฝ์ฟัน



4. วิเคราะห์กลุ่มเป้าหมายและการเพิ่มคุณค่าของธุรกิจที่ไฟฟ้า

3. ธุรกิจที่ข้าพเจ้าไฟฟ้า



7. วิเคราะห์ความคุ้มค่าทางธุรกิจที่ไฟฟ้า



6. วิเคราะห์วิธีการสร้างรายสัมพันธ์กับลูกค้า



5. วิเคราะห์ช่องทางการจัดจำหน่ายในธุรกิจที่ข้าพเจ้าไฟฟ้า



กับลูกค้า